



Partner finden

Das POOL Kooperations-Service der WK Wien unterstützt Sie, den passenden Kooperationspartner zu finden - rasch, kostenlos, unbürokratisch.

► Angebote suchen

Die POOL-Datenbank wko.at/wien/pool bietet zahlreiche Kooperationsangebote. Entdecken Sie ein interessantes Angebot, führen wir für Sie die kostenlose Vermittlung durch und stellen den Kontakt zum Kooperationsanbieter her.

► Angebote erstellen

Haben Sie eine Idee für eine Kooperation, kommen Sie in drei einfachen Schritten zu Ihrem Kooperationspartner:

1. Schritt - Analyse

Sie geben uns Ihr Kooperationsanliegen, beispielsweise direkt über unsere Website wko.at/wien/pool, per E-Mail oder in einem persönlichen Beratungsgespräch bekannt.

2. Schritt - Vermarktung

Wir sorgen für die kostenlose Vermarktung Ihres Kooperationsanliegens, senden es an Fachgruppen, Gremien und Innungen und publizieren es auf wko.at/wien/pool.

3. Schritt - Kontaktvermittlung

Sobald sich Interessenten auf Ihr Kooperationsangebot melden, leiten wir Ihnen die Daten zur persönlichen Kontaktaufnahme weiter.

Kontakt

POOL Kooperations-Service
wko[forum]wien
Wirtschaftskammer Wien
T 01 / 514 50 - 6724
F 01 / 514 50 - 1116
E pool@wkw.at

Mehr Kooperationsangebote unter:
wko.at/wien/pool

Kassa mit Versicherung

Die perfekte Kassenslösung für alle, einfach und intuitiv bedienbar und gut versichert, ist das Kooperationsziel von Sergei Kobrynski, Eigentümer von bridgify, und Versicherungsexperten Andreas Vajay von AVVM.

Seit 2016 gilt die Registrierkassen- und Belegerteilungspflicht für Bareinnahmen. Betriebe sind zur Verwendung einer Registrierkasse verpflichtet, wenn ihre Jahresumsätze 15.000 Euro und ihre Barumsätze 7500 Euro überschreiten.

Das Wiener Start-up bridgify von Sergei Kobrynski bietet dafür Softwarelösungen an, je nachdem wo die Registrierkasse eingesetzt wird: bridgify.gastro für den Gastronomiesektor, bridgify.shop für den Einzelhandel- und Dienstleistungssektor und bridgify.go für alle mobilen Dienste. Vor allem die mobile Version sei für alle, die viel unterwegs sind, ideal, so Kobrynski. „Egal ob Foodtruck, Messe, Taxi, Pop up-Store oder mobiler Service. Mit dieser kleinen mobilen Kassa sind Unternehmer gesetzeskonform abgesichert und können, egal wo Sie sind, kassieren und innerhalb von ein paar Sekunden die Rechnung ihren Kunden aushändigen.“ Seit August 2017 ist bridgify, das sechs Mitarbeiter und ein Schwesterunternehmen in Estland hat, am Markt. Die Kassenslösungen sind bereits in Wien und Niederösterreich im Einsatz.

Damit für die Kassen auch Schutz bei Diebstahl, Beschädigung oder Bedienungsfehlern gewährleistet ist, war es Kobrynski wichtig ein Gesamtpaket - also sein Produkt inklusive Versicherung - anbieten zu können.

Als Kooperationspartner dafür fand er den Versicherungsexperten Andreas Vajay, einen sehr kooperationserprobten Unternehmer, der seit Jahren das POOL Kooperations-Service nutzt, um sein persönliches Netzwerk zu erweitern. Vajay, der seit mehr als 20 Jahren im Versicherungsgeschäft tätig ist, will „jedem sein Versicherungsprodukt wie einen

Maßanzug fertigen“. Er erarbeitete daher mit Kobrynski ein passendes Versicherungsprodukt für das Registrierkassenangebot - eine Win-Win-Win Situation für die beiden Kooperationspartner und die Endkunden.

Gute Kommunikation für gute Kooperation wichtig

Vorteile ergeben sich dadurch auch im Vertrieb bei der Kundenakquise. Vajay betreut sehr viele Klein- und Mittelunternehmen und Großunternehmen - die wiederum haben großes Interesse an reibungslos funktionierenden Kassens-Lösungen, die auch Sicherheit im Ernstfall bieten. Weiters ist oft Interesse vorhanden, mit jungen, aufstrebenden Start ups Meinungs austausch zu betreiben - für Kobrynski ein optimaler Anknüpfungspunkt, um Großbetriebe und Marktführer zu erreichen.

Beide Partner halten Kommunikation und steten Informationsaustausch für das Um und Auf bei Kooperationen. Erreichbarkeit - am besten telefonisch, aber auch manchmal persönlich im Zuge eines Jour fixe, um Feinheiten im Einzelfall abzustimmen - sei ebenfalls wichtig. Bei Kontaktvermittlung verstehe es sich von selbst, dass sofortiges Reagieren beim Kunden erfolgen muss, sagt Kobrynski. Nur so funktioniere die Weiterempfehlung und es sichere das Vertrauen zwischen den Kooperationspartnern. Und Vertrauen sei das Fundament für erfolgreiches Kooperieren. (red)

Infos zu diesen Betrieben:

www.bridgify.eu
www.avvm.at



Andreas Vajay (l.) und Sergei Kobrynski (r.) bieten in ihrer Kooperation „Die perfekte Kassalösung gut versichert“ an.